

Die Firma HENGSTLER Zylinder GmbH ist ein mittelständischer Betrieb, der seit über 80 Jahren namhafte Unternehmen der Bau-, Kran- und Schwerlastindustrie mit Speziallösungen für die Hydraulik zuverlässig versorgt. Wir sind dabei nicht nur Hersteller, sondern entwickeln mit großem Know-how individuelle Sonderlösungen für die Anforderungen unserer Kunden. Enge, teamorientierte Zusammenarbeit mit gemeinsamer Fokussierung auf den Unternehmenserfolg prägt unser dynamisches Unternehmen.

Bei HENGSTLER denken wir nicht nur an heute, sondern auch an morgen. Der konsequente Ausbau von ressourcenschonenden Hydrauliklösungen steht bei uns im Mittelpunkt, da wir nachhaltiges Wachstum anstreben.

Zum weiteren Ausbau unserer Geschäftsfelder suchen wir ab sofort einen

Sales Manager / Key Account Manager (m/w/d) für hydraulische Systemlösungen weltweit mit der Perspektive Übernahme der Vertriebsleitung

mit technischem oder kaufmännischem Hintergrund mit einem hohen technischen Verständnis

Daran arbeiten Sie in Zukunft:

- Kundenspezifischer, Technischer Vertrieb von hydraulischen Systemlösungen für Sondermaschinen und Anlagenbau
- Sie betreuen die Bestandskunden eines festgelegten Vertriebsgebietes im Innendienst und Aussendienst
- Vertrieb erklärungsbedürftiger Funktionsteile und Systemlösungen
- Strukturierte Marktanalyse und Erstellen eines Businessplans für die zu verantwortende Region
- Führen eines motivierten und engagierten Teams
- Sie klären technische und kaufmännische Voraussetzungen
- Sie erstellen Angebote und erteilen Aufträge

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (z.B. Wirtschaftsingenieur, Maschinenbau, verbunden mit einem hohen technischen Verständnis oder vergleichbare Ausbildung
- Technisches Verständnis
- Effiziente, zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

- **Reisebereitschaft**
- Erfahrung im beruflichen Umgang mit digitalen Kommunikationsmedien

Unser Angebot

- Eine interessante Aufgabe in einem Unternehmen, bei dem kundenspezifische Hydrauliklösungen im Vordergrund stehen
- Eine intensive Einarbeitung, die zu Ihrem fachlichen Hintergrund passt
- Ein motiviertes und engagiertes Team
- Ein attraktives Vergütungssystem, das Leistung und Engagement belohnt
- Fachliche und persönliche Entwicklungsperspektiven
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- 30 Tage Jahresurlaub
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Business Bike
- Teil hybrides Arbeiten / Einsatzort Hausach im Kinzigtal

Klingt alles gut für Sie?

Dann freuen wir uns sehr darauf, Sie kennenzulernen. Bitte bewerben Sie sich mit Ihren Unterlagen direkt an Herr Christian Seitz, vorzugsweise per E-Mail an:

karriere@hengstler-zyylinder.com

Herr Seitz gibt Ihnen unter der Telefonnummer 07831801-14021 gerne weitere Auskünfte.

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Homepage unter:

www.hengstler-zyylinder.com/karriere